



‘De zee verveelt
mij nooit’



Een goed advies, daarmee kun je je onderscheiden.

Wim Kuipers, kandidaat-notaris in Appingedam, is door zijn scheepvaartpraktijk regelmatig bij schepen te vinden. Ook in zijn vrije tijd zoekt hij graag de zee op.

TEKST Henriette van Wermeskerken | BEELD Truus van Gog

Als een nieuw schip te water wordt gelaten, word ik daar vaak bij uitgenodigd. Als het even kan, ga ik ernaartoe. Prachtig om te zien hoe zo'n enorm schip het water in glijdt. Altijd een feestelijk moment. Met plezierjachten heb ik niet of nauwelijks te maken, wel met koopvaardij-schepen. Voor de zeevaart, niet de binnen-vaart. Het gaat om allerlei soorten schepen: brandstof- en chemicaliëntankers, containerschepen en droge lading-schepen. Hier in Groningen aan het Winschoterdiep bij Westerbroek zitten verschillende scheepswerven. In Nederland gebouwde schepen zijn populair vanwege de hoge kwaliteitsnormen die de werven hanteren.'

IN- EN UITVLAGGEN

'Ik ben betrokken bij de registratie van nieuwbouwschepen en de overdracht van bestaande schepen in het Nederlands register en alles wat daarbij komt kijken. Bij een registratie vanuit het buitenland noemen we dat invlaggen en van Nederland naar het buitenland heet het uitvlaggen. Daarbij heb ik te maken met zaken als de financiering en de certificaten die nodig zijn voor de overdracht. Dat zijn de nationaliteitsverklaring, een document dat de Inspectie Leefomgeving en Transport afgeeft en dat koopvaardij-schepen het recht geeft de Nederlandse vlag te voeren, en de zeebrief, een soort paspoort voor schepen waarmee zij de grens over kunnen. Een schip heeft nog veel meer certificaten nodig, zoals een bemanningscertificaat en een veiligheids-certificaat, maar daarvoor zorgt de scheepsmanager. Dat is een bedrijf dat voor de bemanning zorgt, *crewing* noemen we dat, het technisch beheer, het financieel management en de administratie doet en zorgt dat wordt voldaan

aan de kwaliteitseisen op het gebied van gezondheid, veiligheid en milieu. Eigenlijk neemt de scheepsmanager het hele operationele reilen en zeilen voor zijn rekening. Ik zorg dat alles op de juiste manier en het juiste tijdstip bij elkaar komt. Voor de overdracht van een schip onderhoud ik contacten met de werf, de eigenaren van het schip, de banken die bij de transactie zijn betrokken en de scheepsmanager. Je fungeert als contactpersoon tussen alle betrokken partijen. In zo'n transactie gaat veel tijd zitten. Onder mijn klanten bevinden zich scheepswerven, scheepseigenaren en scheepsmanagers. Ook in het buitenland heb ik veel klanten, vooral in Noord-Europa. Het is een internationale praktijk. Zelf vaar ik niet, maar ik ben wel regelmatig bij schepen te vinden.'

GRONINGEN

'Ik ben geboren in Groningen, heb er mijn vroege jeugd doorgebracht, ben er gaan studeren en daarna nooit meer weggegaan. Een Groninger in hart en nieren dus. Via via werd ik destijds op een vacature bij dit kantoor gewezen. Wij werken hier met zijn vieren, twee juristen: notaris Kees Reijntjes en ik. De behoefte om naar het westen te trekken, heb ik nooit gehad. Het is hier prettig wonen en werken. Met mijn vrouw, die ook uit de provincie Groningen komt, en twee kinderen woon ik "in Stad", zoals wij hier zeggen. Zonder lidwoord. Ik houd van de *no nonsense*-mentaliteit die de mensen hier hebben.'

KWALITEIT

'Wij zijn een lokaal kantoor en zo profileren wij ons ook. Behalve in Appingedam hebben wij kantoren in Delfzijl en Ten Boer. Samen vormen we Emmius notarissen,

genoemd naar de in Groningen beroemde Ubbo Emmius. Hij was de eerste rector van de Academie van Groningen, opgericht in 1614, nu de Rijksuniversiteit Groningen. Leuk is dat het laatste deel van zijn naam, 'ius', Latijn is voor het woord 'recht'. Dat komt in ons logo naar voren. Wij staan voor kwaliteit. Het is niet onze ambitie om prijsvechter te zijn. Mijn praktijk bestaat vooral uit familierecht, naast de zeescheepvaart. Beide rechtsgebieden geven mij energie. Het is leuk om mensen op belangrijke momenten in hun leven te adviseren. Natuurlijk is de registratie-functie van de notaris belangrijk, want die zorgt voor rechtszekerheid. Maar vooral met advisering kun je je kwaliteit laten zien. Een goed advies, daarmee kun je je onderscheiden. Ik streef ernaar om ingewikkelde zaken op een eenvoudige manier uit te leggen. Het wordt steeds belangrijker om je klanten uit te leggen waar je voor staat. Ik ben actief op social media, op persoonlijke titel. *Personal branding* wordt steeds belangrijker, als persoon en als kantoor.'

ZEE

'Ik houd van de zee en van het strand. Lekker een stuk wandelen en genieten van het uitzicht. De zee en de lucht zien er telkens anders uit en vervelen mij nooit. Ik ben graag op Terschelling, waar wij een paar keer per jaar naartoe gaan. Dat voelt als thuiskomen. Het hele gezin vindt het er heerlijk. Terschelling is echt "ons" eiland geworden. Die liefde voor de zee en voor de scheepvaart zit een beetje in de familie. Mijn schoonvader, die ik overigens helaas niet gekend heb, was zeevarende. Hij was hoofdwerktuigbouwkundige in de koopvaardij, "hwtk" in het jargon. Mijn zootje van bijna negen is zeer geïnteresseerd in de grote koopvaardij. Laatst heb ik hem meegenomen naar een tewaterlating en konden we mee met een proefvaart. Dat vond hij geweldig.' ■