



‘Netwerken
hoort
erbij’

En
verder

‘Als je vlees nodig hebt, ga je naar de slager, niet naar de bakker’

Jurjen Geert Bakker is kandidaat-notaris bij Rientjes Notariaat in Sneek. Netwerken ziet hij evenzeer als zijn taak als het inhoudelijke werk. Hij doet het met plezier. ‘Vroeger kwam de cliënt naar je toe. Nu moet je hem binnenhalen.’

TEKST Henriette van Wermeskerken | FOTO Truus van Gog

‘Ik ben een geboren en getogen Fries: geboren in Leeuwarden en opgegroeid in Franeker. Ik woon nu in Sneek, maar ben regelmatig in Amsterdam. Mijn vriendin woont daar en ik volg daar de beroepsopleiding. In Amsterdam voel ik me net zo thuis als in Friesland. In december 2013 ben ik op dit kantoor begonnen. Mijn grootvader van moederszijde had in Sneek een scheepswerf. Toen hij overleed, is de nalatenschap hier op kantoor afgewikkeld. Zo ben ik bij Rientjes Notariaat terechtgekomen. Mijn grote doel: notaris worden. Misschien over twintig jaar. Vijfenvertig lijkt mij daarvoor een mooie leeftijd. De afwisseling maakt het zo’n prachtig vak. Geen dag is hetzelfde. Wie het notariaat grijs of kleurloos noemt, weet niet waar hij het over heeft. Op de eerste dag van mijn studentenstage, op een kantoor in Amsterdam Oud-Zuid, wist ik: dit is wat ik wil.’

NETWERKEN

‘Het vak is de afgelopen jaren erg veranderd. Vroeger hoorde je als notaris bij de notabelen. Men had ontzag. Er was een grote afstand tot de cliënten. Nu staat de notaris meer in de maatschappij. Dat is niet minder goed; het is anders. Als notaris moet je in deze tijd veel actiever zijn dan vroeger. Je moet naar de mensen toe, netwerken, zaken binnenhalen. Dat is een omslag die het notariaat moet maken. De inhoudelijke kant van het vak is en blijft belangrijk, natuurlijk. Ik word hier breed opgeleid, we doen alle rechtsgebieden. Familierecht en ondernemingsrecht doe ik het meest, maar daarnaast ook onroerend goed.

Netwerken vind ik net zo belangrijk als het inhoudelijke werk. Een kandidaat-notaris wordt geacht inhoudelijk steeds beter te worden, én daarnaast zaken binnen te halen. Terecht, het hoort erbij. Ik ben er trots op dat ik het afgelopen jaar een grote klant heb binnengehaald. Netwerken vind ik leuk, het voelt nooit als een verplichting. Ik ken intussen veel mensen in deze omgeving. Het worden er steeds meer. Via de ondernemersvereniging, de businessclub van Cambuur waar ik graag vertoef en de Junior Chamber International, waar ik sinds een jaar lid van ben. Ook ga ik naar events als Trade Experience Leeuwarden, dat vroeger de Bedrijven Contactdagen heette.’

MAATSCHAPPELIJK BETROKKEN

‘De Junior Chamber International, de JCI, is een wereldwijde organisatie met 170.000 leden in 120 landen. Het is een netwerkorganisatie voor mensen tot 40 jaar. Wij hebben een kleine 30 leden, onder wie de wereldkampioen bloemschikken. Bij bloemschikken denk je niet direct aan *big business*, maar zij reist de hele wereld rond voor haar werk. De vier pijlers van JCI zijn: *business*, *community*, *training* en *international*. Alle leden zijn maatschappelijk betrokken. De overkoepelende factor is ‘fun’, want het moet wel leuk zijn. Het is per slot van rekening je vrijetijdsbesteding. JCI Sneek is een gezellige club, waar ik veel tijd aan besteed. Afgelopen najaar organiseerde ik een Wine-event, waaraan meer dan honderd mensen meededen. Met de opbrengst hebben we een Sinterklaasfeest met cadeaus georganiseerd voor uit huis geplaatste kinderen.’

SPECIALISATIE

‘Je hoort binnen het notariaat weleens geklaag. Het vrijgeven van de tarieven is natuurlijk een klap geweest. Men is elkaar gaan beconcurreren op prijs, vooral in de vastgoedpraktijk. De crisis zorgde er vervolgens voor dat men elkaar de markt uit probeerde te concurreren. Bij ondernemingsrecht en familierecht speelt de kwestie van de tarieven minder. Notaris Karin Rientjes van dit kantoor is gespecialiseerd in het familierecht, maar ook in het ondernemingsrecht en zij heeft mediation hoog in het vaandel. Voor ingewikkelde kwesties weet men haar altijd te vinden. Hoe specialistischer je kantoor is, hoe minder last je hebt van die concurrentie op prijs.’

RECHTSZEKERHEID

‘Een bv oprichten kan tegenwoordig ook via internet. Ik vind dat geen goede ontwikkeling. In de politiek gaan af en toe stemmen op om de rol van de notaris terug te dringen. Zo vond men dat een vennootschap ook wel zonder notariële tussenkomst opgericht zou kunnen worden. Als je vlees nodig hebt, ga je naar de slager, niet naar de bakker. De bakker kan best een ribeye verkopen, maar ik denk dat je bij de slager beter af bent. De notaris moet aan zijn zorgplicht en zijn *Belehrungspflicht* blijven voldoen. Als notaris kun je je cliënten behoeden voor onverstandige beslissingen. Je wijst ze op de gevolgen van hun keuzes, je waarschuwt, je denkt met ze mee en neemt ze bij de hand. Wat mij betreft wordt het wettelijk verplicht dat de notaris de koopovereenkomst opstelt. In Amsterdam is dat al lange tijd de gebruikelijke praktijk. Er is veel over gediscussieerd, maar de politiek wilde het uiteindelijk niet. Jammer. De rechtszekerheid zou erbij gebaat zijn.’ ■